MEMORIA PROYECTO ATEVAL: Sector Textil Comunidad Valenciana

26 de noviembre de 2025

NUMA Extremadura

GENERALITAT VALENCIANA
Conselleria de Innovación, Industria, Comercio y Turismo

UNA VISION BASADA EN DATOS PARA UNA UNION ADUANERA MAS SENCILLA, INTELIGENTE Y SEGURA QUE PROPORCIONE RENTABILIDAD EN LA INDUSTRIA TEXTIL VALENCIANA

GENERALITAT VALENCIANA
Conselleria de Innovación, Industria, Comercio y Turismo

NUMA Extremadura

ATEVAL

El proyecto ha sido una oportunidad excelente para conocer mejor la situación real del tejido empresarial textil de la Comunidad Valenciana, compartiendo experiencias y reflexionar juntos sobre la digitalización aduanera y el apoyo de Plataforma NUMA, como solución idónea, para que la pyme afronte, con éxito, sus operaciones de internacionalización a través del **Certificado OEA** y la nueva figura **Trust & Check**.

- **Pasado-presente - futuro del OEA**
- **Reforma del CAU y obligaciones de la UE**
- **Solución NUMA**
- **Desarrollo del AUTO-OEA**
- **Fases del CAE**

El proyecto se realiza desde ATEVAL poniendo en conocimiento de sus asociados la oportunidad de asistir a una formación en la que se interesaron 20 empresas

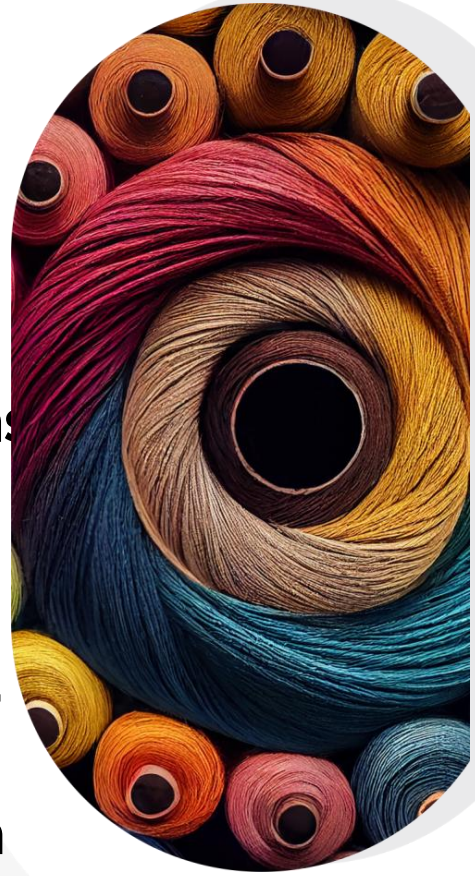
REF	FECHA	EMPRESA
1	24-jun	AZNAR TEXTIL SLU
2	18-jun	CAMPOS MONTAVERNER, SLU
3	24-jun	CARE APPLICATION
4	18-jun	COTOBLAU, S.A.
5	26-jun	CREACIONES EUROMODA SL
6	26-jun	GIRONES EDITORE TESSILE SL
7		Industrias Bitex sa
8	23-jun	Jover FRANCISCO JOVER
9	24-jun	MANUEL REVERT Y CÍA, S.A.
10		Mls Textiles 1992, S.L.
11	23-jun	PENALBA SOLER, S.A.
12		PERLETTO ED. S.L.
13	24-jun	TEXTILES VISATEX
14	24-jun	TEXTILS MORA
15	27-jun	Hilaturas Ferre
16		Recuperados Llacer
17	27-jun	Hijos Antonio Ferre
18	30-may	Textiles Joyper
19	01-jul	EURO GOODNIGHT
20	01-jul	ENTEX TÈXTIL

De las 20 empresas asistentes a la formación, un total de 18 han realizado el AUTO-OEA y se mantienen reuniones por VC con las empresas aclarando dudas y analizando sus resultados personales

REF	ID	Razón Social de la Empresa	Localidad	Provincia
1	128	CAMPOS MONTAVERNER, S.L.U.	ONTINYENT	VALENCIA
2	143	Care Applications, S.L.U.	Alcoy	Alicante
3	144	COTOBLAU, S.A.	ONTINYENT	VALENCIA
4	146	CREACIONES EUROMODA SL	BOCAIRENT	VALENCIA
5	157	FRANCISCO JOVER, S.A.	COCENTAINA	ALICANTE
6	161	GIRONES EDITORE TESSILE	ONTINYENT	VALENCIA
7	149	GIRONES EDITORE TESSILE SL	ONTINYENT	VALENCIA
8	156	HIJOS DE ANTONIO FERRE, S.A.	BANYERES DE MARIOLA	ALICANTE
9	151	HILATURAS FERRE S.A.	BANYERES DE MARIOLA	ALICANTE
10	153	INDUSTRIAS BITEX S.A	BIAR	ALICANTE
11	140	MANUEL REVERT Y CÍA, S.A.	AGULLENT	VALENCIA
12	150	MLS TEXTILES 1992, S.L.	ONTINYENT	VALENCIA
13	141	PENALBA SOLER SA	ALBAIDA	VALENCIA
14	142	PENALBA SOLER, S.A.	ALBAIDA	VALENCIA
15	152	RECUPERADOS LLACER S.L.	ONTINYENT	VALENCIA
16	154	TEXTILES JOYPER, S.L.	COCENTAINA	ALICANTE
17	148	TEXTILES VISATEX, S.L.	MURO DE ALCOY	ALICANTE
18	147	TEXTILS MORA SAL	ONTINYENT	VALENCIA

Analizados **los resultados** de manera global y anónima, las conclusiones las podemos identificar en tres líneas:

A. **Tipo te empresa**, operativa y desarrollo internacional de la empresa textil valenciana
B. **Operativa** general del día a día vinculada a la **importación y exportación**
C. **Situación** de la empresa textil valenciana frente a las **exigencias digitales** de la UE y la Certificación Operador Económico Autorizado **(OEA)**



Antes de concretar estas tres líneas de conclusiones **cabe resaltar** que la pyme textil valenciana tiene en la actualidad, incidencias y problemáticas con Aduanas por obligaciones vinculadas **al origen del producto, la clasificación arancelaria y los valores en aduana**, problemática que se refleja por las notificaciones que se reciben desde aduanas referentes a las solicitudes de **EXPORTADOR AUTORIZADO y REX** (Registro de Exportadores)y que, no están actualizados correctamente y que pueden ocasionar sanciones tanto económicas como paradas de mercancías en puertos.

CONCLUSIONES GENERALES DE LOS RESULTADOS DE LOS AUTO-OEA

A).-Tipo te empresa, operativa y desarrollo internacional de la empresa textil valenciana

- El tejido empresarial es mayoritariamente **pyme, exportadora** y con un movimiento de contenedores por debajo de los 50 contenedores/año. Las empresas han identificado una cifra total de exportación superior a los 19 millones de euros
- Las empresas exportan a países donde el **Acuerdo Reconocimiento Mutuo** es una realidad y van a necesitar ser empresas Certificadas como Operador Económico Autorizado (OEA) para poder agilizar el movimiento de la mercancía entre los puertos y aduanas europeos y estos terceros países, como son **EEUU, China, Reino Unido o Japón**, evitando perder competitividad no solo por condiciones económicas del producto sino por retrasos en los tiempos de entrega que posicionarían a las empresas por debajo de empresas certificadas o incluso procesos de inspección que perjudican el movimiento de mercancía

- Las empresas trabajan con países que se están sumado a Programas de Operador Económico Autorizado (OEA) como son **México, Marruecos, Colombia**
- Las empresas que trabajan **con países dentro del Territorio Aduanero de la Unión** podrían estar en desventaja y, por tanto, en inferioridad de condiciones con las empresas de esos países que han apostado por el OEA al ser identificados como fiables y seguros y no tener la misma capacidad competitiva de las empresas locales
- Las empresas se identifican como **fabricantes exportadores**, lo que supone que conocen y **cumplen con la normativa relativa al producto**, exigencia de aduanas para facilitar el OEA

MIEMBRO DE LA CADENA	PORCENTAJE
Fabricantes	87%
Exportadores	7%
Importadores	7%

B).-Operativa general del día a día vinculada a la importación y exportación

- La operativa de exportación se realiza desde **departamentos con conocimiento real** de la operativa diaria y que considera de interés la **facilitación de la digitalización** para agilizar la comunicación con los socios comerciales
- La operativa se realiza en **grupaje** en porcentajes superiores a contenedores completos, lo que establece una obligación mas detallada dentro de la empresa para facilitar la operativa de despachos y vinculaciones a depósitos y en este caso, no ser OEA es una desventaja pues no se agiliza la operativa de la empresa, mientras que el OEA proporciona beneficios por reducción en tiempos tanto en áreas logísticas como con puertos y por tanto, reducción de costos y sobre todo en las tareas cotidianas de la pyme

DEPARTAMENTO	PORCENTAJE
Exportación	60
Logística	7
Gerencia	20
Financiación	13

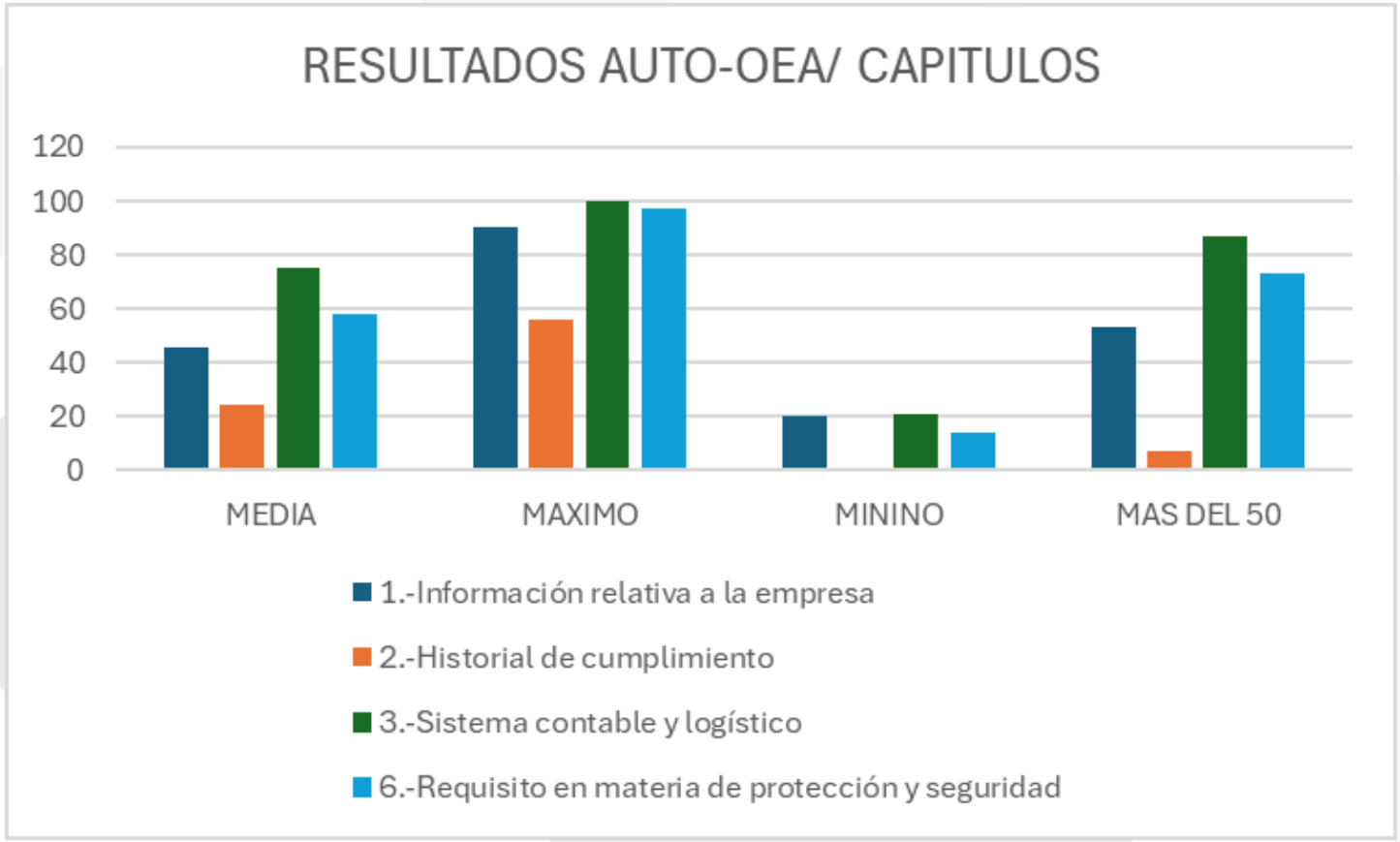
OPERACIÓN DE CARGA	PORCENTAJE
Grupaje	57
Contenedor completo	43

- La operativa de las empresas es tanto de importación como de exportación de manera que **la gestión documental es mas compleja al tener que identificar procesos digitales** para importación según las nuevas exigencias digitales de la UE y gestión documental compleja por las diferencias normativas de terceros países y que se podrán simplificar al ser OEA
- La operativa internacional se desarrolla mayoritariamente por mujeres dentro de la pyme textil valenciana

GENERO DEL RESPONSABLE DEL PROYECTO	PORCENTAJE
Hombres	40
Mujeres	60

C).-Situación de la empresa textil valenciana frente a las exigencias digitales de la UE y la Certificación Operador Económico Autorizado (OEA)

- **Las empresas están preparadas para obtener el OEA**, conocen su operativa por tener una amplia trayectoria internacional, PERO necesitan documentar internamente documentación y procedimientos que agiliza la Plataforma
- Las empresas **no tienen historial de sus operativas del despacho** al tener esta gestión externalizada y eso es una desventaja frente a la aduana pues la digitalización establece trazabilidad documental que la empresa no cumple
- Mayoritariamente, las empresas han realizado el **AUTO-OEA** pero la complejidad del día a día les frena frente a la decisión de seguir con la gestión, PERO todos han coincidido en ser necesario ser OEA y el apoyo de NUMA como una herramienta simple, ágil e intuitiva.



RESULTADOS AUTO-OEA /CAPITULOS	MEDIA	MAXIMO	MININO	MAS DEL 50
1.-Información relativa a la empresa	46	90	20	53
2.-Historial de cumplimiento	24,27	56	0	7
3.-Sistema contable y logístico	75,07	100	21	87
6.-Requisito en materia de protección y seguridad	58,2	97	14	73

CONCLUSIONES DEL PROYECTO

- Las empresas **están preparadas** internamente para ser OEA
- Las empresas saben y conocen la operativa PERO no la tienen documentada
- La mayoría son empresas que podrían continuar en la plataforma con un servicio **OEA-PYME**
- El mayor problema que hemos tenido es la falta de coordinación con algunas empresas, por su falta de tiempo, quienes **siendo solo 4** son a las que mas tiempo se les ha dedicado cuando la operativa esta completamente digitalizada
- El mayor problema que tiene la pyme textil valenciana para ser OEA es la falta de información al ser una temática desconocida por estar concentrada la operativa en terceros
- La pyme textil valenciana no tiene adaptada su organización interna a las obligaciones digitales con la aduana Y ESTO ES UN PROBLEMA FRENTE A LA REFORMA DEL CAU

- Todas las empresas han confirmado la operativa de LA PLATAFORMA para la obtención del AUTO-OEA
- Hay mucho desconocimiento entorno a la operativa con aduanas por enfocarlo en terceros y esto es un problema si no se es OEA
- Hay un GRAN CONTROL sobre el producto por medidas de calidad o sostenibilidad implantadas en la gestión de la empresa
- Visibilizar el OEA ha sido un éxito al acercar los nuevos procedimientos digitales de aduana a la pyme
- PLATAFORMA NUMA proporciona simplificación, agilidad y ahorra tiempo a la pyme para gestionar la solicitud del OEA, como ha quedado demostrado en la operativa del AUTO-OEA
- Todas las empresas han desarrollado internamente la operativa del AUTO-OEA de forma ágil y sencilla LO QUE SIGNIFICA que controlan la operativa interna y solo necesitan documentarla

Lourdes Morales
l.morales@oea.com.es
680 510 443

Gracias

NUMA Extremadura

GENERALITAT VALENCIANA
Conselleria de Innovación, Industria, Comercio y Turismo